



АГЕНЦІЯ
ЄВРОПЕЙСЬКИХ
ІННОВАЦІЙ



**"Прагматичні підходи до пошуку
партнерів і підготовки проектів для
подання на конкурси H2020"**

Іван Кульчицький
NCP ICT&SME

Львівський ЦНІІ
www.cstei.lviv.ua

Агенція європейських інновацій


<http://www.facebook.com/InnoEU.UA>
www.aei.org.ua

Історія

- 2001. Зустріч у Львові з НКП Польщі, знайомство з Рамковими програмами ЄС
- 2002. Організація візиту української делегації на інавгураційну конференцію 6РП у Варшаві (12 осіб)
- 2003-2004. Серія форумів Україна-ЄС за підтримки НКП Польщі
- 2004-2006. Два проекту FP6 ICT типу SSA. Навчання, бази даних, візити. Проекти за підтримки МЗС Польщі – польська допомога.
- 2006. Організація візиту української делегації на інавгураційну конференцію 6РП у Варшаві (35 осіб)
- 2007-2015. Три проекти FP7 ICT типу SSA (SCUBE-ICT, PICTURE, EECA2HORIZON), інші проекти (більш як 15 проектів з POLSKAPOMOC)
- 2003-2014. Участь у більш як 20 різних навчальних семінарах та тренінгах
- 2011. Номінація як NCP ICT&SME in FP7
- 2014. Номінація як NCP ICT&SME in HORIZON 2020
- 2003-2015. Подано біля 20 заявок на конкурси Рамкових програм
- 2014-2015. Вихід на ініціативу розвитку і гармонізації цифрового ринку

Пошук проектної ідеї та партнерів для її реалізації

- Формулювання проектної ідеї має відповідати одній із деталізованих проблем (Challenge), які вказана в оголошенні конкурсу за даним пріоритетом (Topic) та більш детально описані у робочій програмі.
- Важливо зрозуміти, що для подання проекту треба мати принаймні декілька партнерів (у різних типах проектів вимоги до мінімальної кількості партнерів різні). Один із партнерів повинен виконувати роль координатора проекту, який уже безпосередньо контактує з Європейською Комісією. Українські організації також можуть виконувати роль координатора, однак для цього треба мати дуже серйозні аргументи щодо досвіду та надійності.


RESEARCH & INNOVATION
 Participant Portal
 European Commission > Research & Innovation > Participant Portal > Calls

HOME **FUNDING OPPORTUNITIES** HOW TO PARTICIPATE EXPERTS SUPPORT Search PP LOGIN REGISTER

Horizon 2020 Calls for Proposals

Search Topics
Calls
 Call Updates

Other EU Programmes 2014-2020
 Research Fund for Coal & Steel
 COSME
 3rd Health Programme
 Consumer Programme

FP7 & CIP Programmes 2007-2013
 Calls
 Call Updates

Other Funding Opportunities

Horizon, demographic change and widening
 Food security, sustainable agriculture and forestry, marine and maritime and inland
 Water research
 Secure, clean and efficient energy
 Smart, green and integrated transport
 Climate action, environment, resource efficiency and raw materials
 Europe in a changing world - inclusive, innovative and reflective Societies
 Secure societies - Protecting freedom and security of Europe and its citizens
 Spreading excellence and widening participation
 Termination of excellent research institutions and low performing RDT centres

Filter a call FILTER

Filters only programme and call titles and IDs, for extended search go to the [Search Topics page](#).

Status
 Forthcoming
 Open
 Closed

Sort by
 Title
 Call Id
 Planned Opening Date
 Deadline Date

Industrial Leadership Horizon 2020 dedicated SME Instrument - Phase 2 2015 H2020-SMEINST-2-2015 Deadlines: 18/03/2015 17/06/2015 17/09/2015 Opening Date: 18/12/2014	Industrial Leadership Horizon 2020 dedicated SME Instrument - Phase 1 2015 H2020-SMEINST-1-2015 Deadlines: 18/03/2015 17/06/2015 17/09/2015 Opening Date: 18/12/2014	Societal Challenges Clean Sky 2 Call for Proposals 01 H2020-CS2-CFP01-2014-01 Deadlines: 31/03/2015 Opening Date: 18/12/2014
Societal Challenges MOBILITY for GROWTH 2014-2015 H2020-MG-2015_TwoStages Deadlines: 23/04/2015 Opening Date: 10/12/2014	Societal Challenges MOBILITY for GROWTH 2014-2015 H2020-MG-2015_SingleStage-A Deadlines: 23/04/2015 Opening Date: 10/12/2014	Societal Challenges Energy Efficiency - Market Uptake PDA H2020-EE-2015-4-PDA Deadlines: 04/06/2015 Opening Date: 10/12/2014
Societal Challenges Energy Efficiency - Market Uptake H2020-EE-2015-3-MarketUptake Deadlines: 04/06/2015 Opening Date: 10/12/2014	Societal Challenges Energy Efficiency Research & Innovation H2020-EE-2015-2-RIA Deadlines: 04/06/2015 Opening Date: 10/12/2014	Societal Challenges CALL - SMART CITIES AND COMMUNITIES H2020-SCC-2015 Deadlines: 05/05/2015 Opening Date: 10/12/2014

Пошук конкурсів програми «Горизонт 2020»

Структура тем в Робочій Програмі

- **Особливість виклику** Specific Challenge – цей розділ характеризує контекст – якою є власне проблема, що її потрібно вирішити і чому є необхідним нагальне її вирішення
- **Область досліджень** Scope – окреслення проблеми, визначення спрямованості та і сукупність потенційних/можливих дій, але без надмірної конкретизації
- **Очікуваний вплив** Expected Impact – опис ключових елементів результатів, які мають бути досягнутими по відношенню до конкретної проблеми
- **Тип дій** Type of action – встановлює тип проекту (спільний проект, спів-координація, тощо....)

Детальна інформація знаходиться в описі конкурсу

Партнери – створення консорціуму

Кожна гіпотетична участь у проекті повинна бути продуманою з огляду на власну організацію: вартість та вигода такої участі. Тому перед початком пошуку партнера доцільно усвідомити потреби та причини участі Вашої організації. Це дозволить оцінити підходить потенційний партнер чи ні.

Більше того, варто:

- чітко визначити сферу діяльності Вашої організації, для розширення якої Ви будете шукати партнера
- визначити теми, проблеми, що можуть лягти в основу проектної заявки та стосовно яких Ваша організація має певний досвід
- критично оцінити свої можливі дії, завдання в проекті, консорціумі
- визначити та підготувати персонал, який буде брати участь у поданні проектної заявки.

Опис організації

- Full title of your organization
- PIC (partner's identification code)
- Description of the legal entity and its main tasks, with an explanation of how its profile matches the tasks in the proposal
- Curriculum vitae or description of the profile of the persons, including their gender, who will be primarily responsible for carrying out the proposed research and/or innovation activities
- A list of up to 5 relevant publications, and/or products, services (including widely-used datasets or software), or other achievements relevant to the call content;
- A list of up to 5 relevant previous projects or activities, connected to the subject of this proposal
- A description of any significant infrastructure and/or any major items of technical equipment, relevant to the proposed work;

Основні шляхи пошуку партнерів



Мережа НКП



Служба CORDIS



SSA project Ideal-ist



*Інформаційні
заходи*



Пошук партнерів

- Наукові контакти (Linkedin, Facebook);
- Інформаційні сервіси:
 - ✓ CORDIS PARTNERS SERVICE <https://cordis.europa.eu/partners/>
 - ✓ EURAXES <ec.europa.eu/euraxess>
 - ✓ Веб-портал з науково-технічної співпраці між Україною і Європейським Союзом www.st-gateukr.eu
- Пошукові системи відповідно до тематичних напрямів:
 - ✓ Net4Society <http://www.net4society.eu/index.php> – гуманітарні та економічні науки
 - ✓ ETNAplus <http://www.transport-ncps.net/services/partner-search.html> – транспорт
 - ✓ SEREN2 <http://www.seren-project.eu/index.php/partners> – безпека
 - ✓ ICT Idealist Partner Search www.ideal-ist.eu/partner-search/pssearch – інформаційно-комунікаційні технології

Участь у міжнародних заходах виставка INNOTECH in Kielce, Poland, Oct 2013



Коментарі і питання

Основні сценарії підготовки проекту:

- 1) Ви ініціатор створення консорціуму
- 2) Вас запросили у групу ініціаторів
- 3) Вас запросили приєднатись
- 4) Ви пробуєте приєднатись

Проміжні етапи підготовки:

- 1) Ідея та концепт
- 2) Пошук партнерів
- 3) Структура робочих пакетів та поділ робіт
- 4) Підготовка повної версії проекту

Підводні камені та типові сценарії (1)

1) Профіль організації, наукової групи та особи:

- Сайт організації (чи є англomовний варіант, зв'язок з соціальними мережами, частота оновлення)
- Де представлено профіль наукової групи?
- Профіль особи (Facebook-спільноти, LinkedIn-групи)
- **Наявність контактів та реагування на листи**

Підводні камені та типові сценарії (2)

2) Комунікація з потенційними партнерами:

- Формування переліку потенційних партнерів (аналіз тематик, пошук проектів, перегляд дискусій в LinkedIn групах, аналіз матеріалів різних заходів, ??)
- Учасники міжнародних конференцій – як налагодити співпрацю? Networking!
- Підготовка листів з пропозиціями співпраці. Етапність листів
- Відповіді на пропозиції, роль відповідних відділів у ВНЗ та НДІ
- Публікації в онлайн медіа (Cordis та інші)
- Участь у різних мережах (networks, ETP, etc)

Підводні камені та типові сценарії (3)

3) Формування концепту проекту та драфт опису WPs:

- Визначення топіку у робочій програмі (або уже в оголошеному конкурсі)
- Базові описи (назва проекту, акронім, objectives, concept and approach (innovation), impact)
- Базовий склад консорціуму, релевантність досвіду і кваліфікації партнерів умовам конкурсу
- Пошук координатора!
- Комунікація з НКП та з консалтинговими структурами
- Участь у infodays and brokerage events

Підводні камені та типові сценарії (4)

4) Підготовка і подання проектної пропозиції через :

- Once you have your ECAS username and password, your PIC and your Partners' PICs, you can start the submission process by logging in to the Participant Portal and using the European Commission's online Submission Service Wizard.
- Вирішення технічних елементів доступу до системи, комунікація з LEAR вашої організації
- Уточнення організаційно-адміністративних даних
- Опис WPs та формування бюджету, розподіл ролей, визначення WPs-leaders
- Валідація project proposal перед поданням

Іван Кульчицький

Контакти

Пр. Чорновола 57

Тел. 050 9292396

www.cstei.lviv.ua

e-mail: kul.ivan@gmail.com